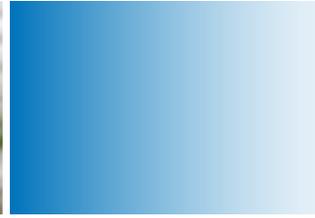


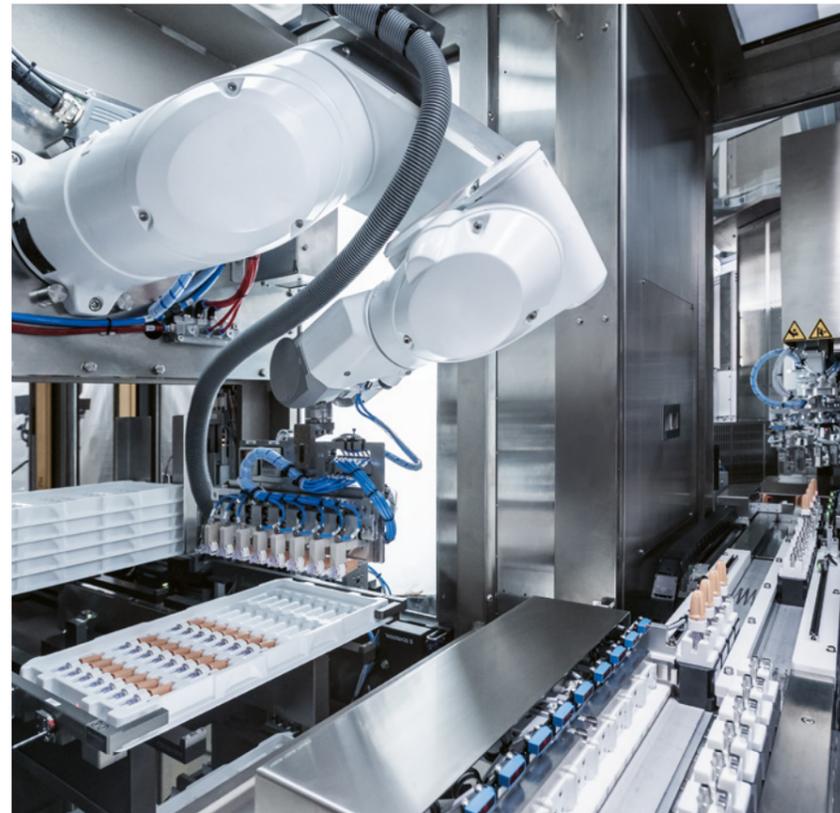
helbling



Wertvoll durch Innovation
Unternehmensportrait und
Geschäftsbericht 2020



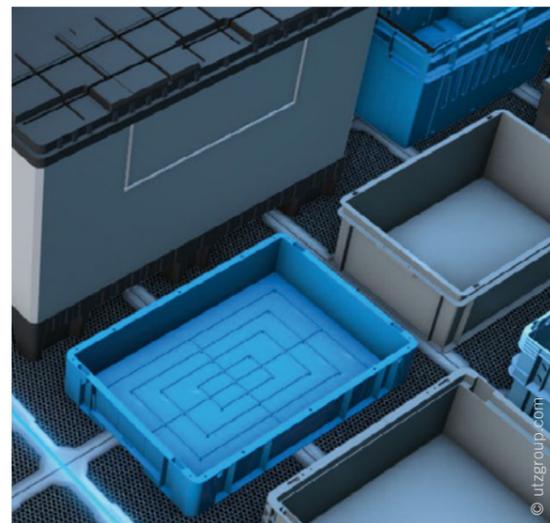
Die Highlights 2020 Überblick



Digitalisierung unterstützt profitables Wachstum

Die Helbling Gruppe stellt in intensiver Projektarbeit mit dem Kunden SHL Medical die Weichen für dessen Zukunftserfolg.

Seite 8



«Projekt Sales Boost Programs» für Utz Gruppe

Seite 10



Einwerben von Fördermitteln für HELROM

Seite 11

Digitaler Zwilling verhindert Weichenbrüche bei SBB



Seite 12

Neue Kapselmaschine für Nescafé Dolce Gusto



Seite 14

E-Health-Ökosystem bei «Grünem Star»



Seite 16

Bauherrenvertretung beim Mieterausbau Gleisarena



Seite 18

Cloud-Applikation für Druckprüfungen



Seite 13

Verkapselte Dosiereinheiten von Lyndra



Seite 15

Unterstützung von ASTRA bei erster Wildtierbrücke



Seite 17

Weiterentwicklung im Bereich PLM für V-ZUG AG



Seite 19

Inhalt

Editorial	4
Kennzahlen	5
Helbling Gruppe	6
Rückblick / Ausblick	7
Digitalisierung	8
Projekte	10
Unternehmensbereiche	20
Standorte	24

Helbling Holding AG

Hohlstrasse 614
Postfach
CH-8048 Zürich

Telefon +41 44 438 17 11
E-Mail info-holding@helbling.ch
Web www.helbling.ch

Das Unternehmensportrait erscheint in deutscher und englischer Sprache. Massgebend ist stets die deutsche Fassung.

Besuchen Sie unsere Website, um mehr über uns und unsere Leistungen zu erfahren.

Worauf es wirklich ankommt

Die Bedeutung zwischenmenschlicher Beziehungen

Werte Leserinnen und Leser

Das geflügelte Wort von der «Krise als Chance» will einem beim Gedanken an die Corona-Pandemie nicht über die Lippen kommen. Zu gross ist das menschliche Leid, zu zerstörerisch sind die Folgen für viele wirtschaftliche Existenzen. Hinzu kommt, dass das Ausmass der Schäden vielfach gar noch nicht richtig absehbar ist, etwa in der Bildung.

Will man in dieser Krise, ganz nach einem berühmten Diktum von Max Frisch, gleichwohl etwas «Produktives» sehen, dann vielleicht dies: Sie hat mit beispielloser Deutlichkeit in Erinnerung gerufen, worauf es wirklich ankommt – im Privatleben genauso wie im Arbeitsleben. Die Rede ist von zwischenmenschlichen Beziehungen. Umfragen der letzten Monate haben dies eindrücklich gezeigt: Nach nichts sehnen sich die Menschen so sehr wie nach der Möglichkeit, andere Menschen treffen zu können, um mit ihnen gemeinsam etwas zu unternehmen und zu erleben.

Für ein Unternehmen wie Helbling, das in intensiver Teamarbeit und enger Kooperation mit seinen Kunden innovative Lösungen und Produkte entwickelt, erweist sich der Verzicht auf persönliche Treffen als besonders grosse Herausforderung. Um diese erfolgreich zu meistern, reicht die Verfügbarkeit von virtuellen Kommunikationsmitteln allein nicht aus. Gewinnbringend nutzen konnten wir diese Instrumente nämlich nur, weil sie auf die schon gefestigte Kultur des Umgangs bei uns in der Helbling Gruppe treffen. Vertrauen und Respekt, Ehrlichkeit und Fairness, Wertschätzung und Loyalität – diese Werte sind schon in normalen Zeiten unabdingbare Voraussetzung dafür, dass Menschen dazu bereit sind, sich mit Hingabe und Freude einer gemeinsamen Aufgabe zu verschreiben. Unter den erschwerten Bedingungen der

Zusammenarbeit während der Pandemie sind sie erst recht zwingend. Vor diesem Hintergrund haben wir im vergangenen Jahr einmal mehr bewiesen, wie stark die Qualität von Innovationen von der Qualität zwischenmenschlicher Beziehungen abhängt.

Nicht weniger wichtig ist jedoch ein weiterer Punkt: Der Erfolg unserer Teams beruht auch darauf, wie sie organisiert sind und wie sie geführt werden: Welche Erfahrungen und Kompetenzen werden innerhalb der Arbeitsgruppen kombiniert? Nach welchen Vorgaben arbeiten sie? Wie hoch ist ihr Grad an Autonomie? Welche Methoden, Tools und Qualitätssysteme setzen sie ein? Es liegt auf der Hand, dass die wirksamsten Antworten auf solche Fragen von Unternehmen zu Unternehmen unterschiedlich ausfallen. Bei Helbling liegt der Schlüssel in gut eingespielten Teams aus talentierten Mitarbeitenden, die je nach Aufgabenstellung unterschiedliche Disziplinen miteinander verknüpfen und in enger Zusammenarbeit mit den Kunden deren Projekte zum Erfolg führen.

Dem Engagement und der Flexibilität unserer Mitarbeitenden und Führungskräfte ebenso wie dem Vertrauen unserer Kunden und ihrer partnerschaftlichen Verbundenheit mit uns sei Dank, dass uns dies auch in diesem ausserordentlichen Geschäftsjahr vielfach gelungen ist.

Im Namen der Partner der Helbling Gruppe



Dr. Christian Péclat



Marcel Fäh



Dr. Christian Péclat
Präsident des Verwaltungsrates
CEO



Marcel Fäh
Mitglied des Verwaltungsrates
CFO

Kennzahlen

563

Vollzeitäquivalente

Die Anzahl der Vollzeitäquivalente ist 2020 von 554 auf 563 gestiegen, jene der Mitarbeitenden von 593 auf 606. Der durchschnittliche Beschäftigungsgrad betrug damit rund 92 Prozent. In den vier Unternehmensbereichen von Helbling arbeiten insgesamt 4 Lernende und im Schnitt ca. 10 Praktikanten und Werkstudenten.

123,1

Umsatz (in Mio. CHF)

Die Helbling Gruppe erzielte 2020 das beste Ergebnis ihrer Geschichte. Gegenüber dem Vorjahr konnte sie den Umsatz um 7,5 Prozent steigern. In Lokalwährungen betrug das Wachstum sogar über 9 Prozent. Der grösste Währungseffekt lag im Wertverlust des US-Dollars gegenüber dem Schweizer Franken von 0,97 auf 0,88 während des Jahres.

35 %

Auslandsumsatz

Der Anteil des Auslandsumsatzes in Lokalwährungen ist 2020 leicht gestiegen. Die USA sind mit einem Umsatzanteil von 18 Prozent zum zweitgrössten Markt nach der Schweiz aufgestiegen. 2020 betreute Helbling Kunden aus insgesamt 15 Ländern.

470

Kunden

Unter den Kunden von Helbling finden sich sowohl Grosskonzerne und mittelständische Unternehmen als auch immer mehr Start-ups. Den Schwerpunkt bilden Unternehmen aus so gut wie allen Branchen der herstellenden Industrie. Hinzu kommen Kunden aus dem Dienstleistungssektor und der öffentlichen Hand.

13,5

Cashflow (in Mio. CHF)

Dank ihrer erfolgreichen Geschäftstätigkeit konnte die Helbling Gruppe auch 2020 einen gesunden Cashflow erwirtschaften. Damit ist sichergestellt, dass sie die laufenden und zukünftigen Investitionen weiterhin aus eigenen Mitteln zu finanzieren vermag.

568

Speicherkapazität (in TB)

Zu den Erfolgsfaktoren der Helbling Gruppe gehört eine umfangreiche IT-Infrastruktur an ihren Standorten, die u. a. rund 1'200 Computer und 220 Server mit einer Speicherkapazität von insgesamt 568 TB umfasst. Diese hat sich auch unter den erschwerten Bedingungen während der Pandemie bewiesen.

1963

Gründungsjahr

Helbling verfügt über einen Erfahrungsschatz von Tausenden von Projekten aus bald sechs Jahrzehnten. Zusammen mit dem aktuellen Wissen und den neusten Technologien bildet er die Grundlage, auf der die Helbling-Ingenieure und -Berater gemeinsam mit den Kunden innovative Produkte und Lösungen entwickeln.

29

Partner

Die Helbling Gruppe befindet sich im Besitz von aktuell 29 geschäftsführenden Partnern. Hinzu kommen rund 260 Mitarbeitende, die über Partizipationsscheine ebenfalls Miteigentümer sind. Dieses bewährte Beteiligungsmodell sorgt für Stabilität, sichert die Unabhängigkeit und ermöglicht eine langfristige Geschäftsorientierung.

>60 %

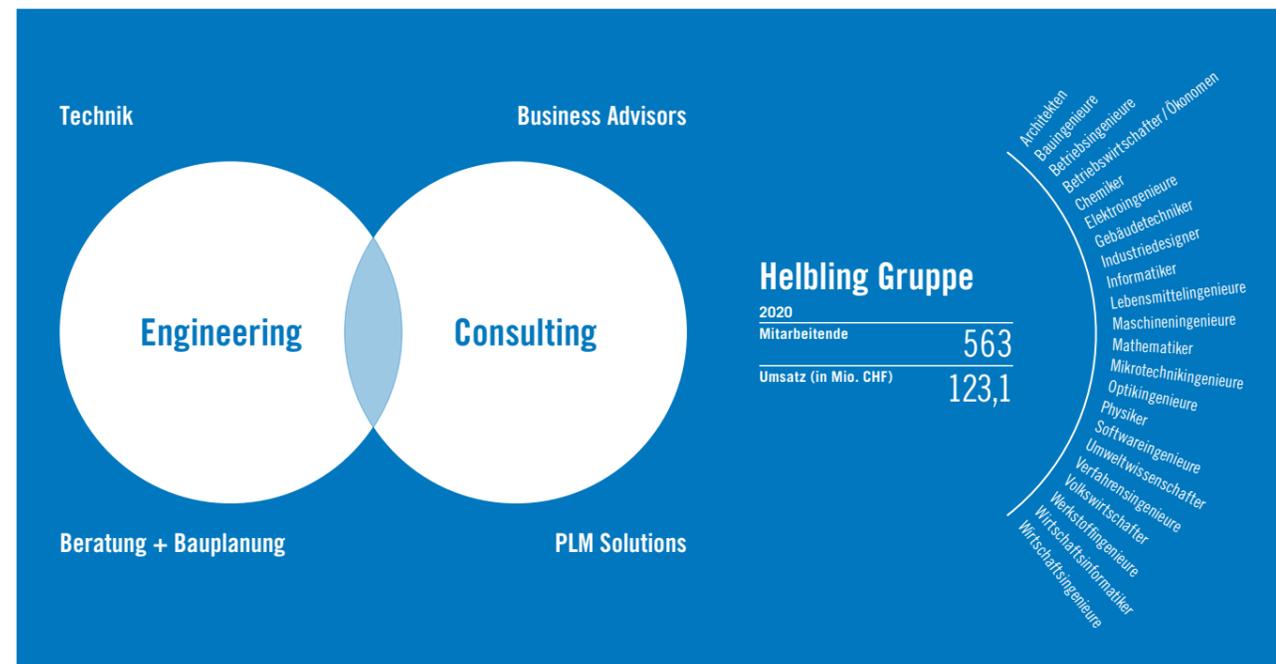
Eigenkapitalquote

Die solide Finanzierung der Helbling Gruppe gehört zu den zentralen Voraussetzungen für ihre nachhaltige Entwicklung. Die hohe Eigenkapitalquote ohne verzinliches Fremdkapital beschert Helbling einen Spitzenwert im Rating der Banken von privat gehaltenen Mittelstandsfirmen.

Helbling Gruppe

Wertvoll durch Innovation

Die Helbling Unternehmensgruppe hat ihren Hauptsitz und mehrere Niederlassungen in der Schweiz, ist mit eigenen Gesellschaften in Deutschland, in den USA und in China vertreten und verfügt über weltweite Projekterfahrung.



Über uns

Die 1963 gegründete Helbling Unternehmensgruppe ist im Besitz ihrer 29 Partner. Das international tätige Engineering- und Beratungsunternehmen beschäftigt über 540 Professionals in vier Unternehmensbereichen mit Fokus auf Innovation/Produktentwicklung, Management Consulting, Mergers & Acquisitions, Restrukturierungen sowie Informatik, Immobilien, Energie und Infrastruktur.

Unsere Branchenkompetenz

- Hightech-Industrie Halbleiter/Elektronik, Mikrotechnik, Automation/Robotik, Medizintechnik, Maschinen/Apparate
- Automobil/Zulieferer
- Transport/Verkehr/Luft- und Raumfahrt
- Prozess-Industrie, Pharma, Biotechnologie,
- Chemie, Lebensmittel
- Handel
- Finanzdienstleistungen
- IT/Telekom
- Energiewirtschaft
- Infrastruktur/öffentliche Hand

Unsere Werte

Wir nehmen die Interessen unserer Geschäftspartner ernst

Die Beziehungen zu unseren Geschäftspartnern sollen fair und respektvoll sein und eine langfristige Zusammenarbeit fördern.

Mitarbeitende machen Märkte

Wir fördern und pflegen eine Kultur, in der sich unsere Mitarbeitenden wohl fühlen und wo es Spass macht, gemeinsam Spitzenleistungen zu erbringen.

Kunden sind unsere Existenz

Wir entwickeln vertrauensvolle, leistungsorientierte und langfristige Kundenbeziehungen.

Rekordjahr für die Helbling Gruppe

Starkes Wachstum in den USA

Mit einem Umsatz von CHF 123,1 Mio. hat die Helbling Gruppe im Geschäftsjahr 2020 ein neues Rekordergebnis erzielt. Gegenüber dem Vorjahr entspricht dies einem Wachstum von 7,5 Prozent. Ohne die Währungseffekte hätte die Umsatzsteigerung sogar über 10 Prozent betragen. Der Anteil des im Ausland erwirtschafteten Umsatzes lag wie bereits in den Vorjahren bei etwas über 30 Prozent, wobei die USA nun Deutschland als zweitwichtigsten Markt nach der Schweiz abgelöst haben.

Die Zahl der Vollzeitäquivalente konnten wir im Berichtsjahr von 554 auf 563 erhöhen. Zugutekamen uns dabei die umfangreichen Investitionen der Vorjahre sowohl in unsere Standorte und ihre Infrastruktur als auch in die Aus- und Weiterbildung unserer Mitarbeitenden. Diese Investitionen ermöglichten es uns, den Umsatz im Vergleich zur Mitarbeiterbasis überproportional zu steigern.

Kontinuität der Geschäftstätigkeit trotz Corona

Die Corona-Pandemie hat uns ab März vergangenen Jahres wie alle anderen Unternehmen auch vor noch nie dagewesene Herausforderungen gestellt. Zu Beginn war die Frage zentral, was der Lockdown für unsere Projekte und in der Folge für unsere Liquidität bedeuten würde. Deshalb haben wir verschiedene Szenarien erarbeitet und den Geschäftsverlauf noch näher verfolgt. Vor allem aber informierten wir unsere Kunden rasch, dass wir in der Lage seien, die Projektarbeit auch unter den neuen Bedingungen fortzusetzen. Unsere Verfügbarkeit wurde sehr geschätzt. Die meisten Projekte liefen daher ohne oder mit nur kurzem Unterbruch weiter.

Parallel dazu trafen wir den strategischen Entscheid, auf finanzielle Unterstützung durch den Staat zu verzichten und Kurzarbeit einzig an unserem Standort in München in Anspruch zu nehmen. Als sich das Geschäft in den ersten Wochen des Lockdowns vorübergehend etwas verlangsamte, sind wir verschiedentlich in Vorleistung für Projekte und Kunden gegangen, die später davon profitieren konnten. Damit signalisierten wir sowohl nach innen als auch nach aussen unsere Entschlossenheit, den pandemiebedingten Herausforderungen trotz aller gebotenen Vorsicht produktiv zu begegnen.

Das erfolgreiche Geschäftsergebnis in diesem aussergewöhnlichen Jahr führen wir auf die für uns

essenziellen Faktoren zurück: Unsere gut eingespielten und interdisziplinär zusammengesetzten Teams, die sich voll auf die bewährte Infrastruktur stützen können, ebenso wie von Vertrauen geprägte, häufig langfristige Kundenbeziehungen, unsere föderalistische Organisation, unsere einheitlichen Geschäftsprinzipien, mit einem hohen Mass an Autonomie kombiniert, und schliesslich die grosse Branchendiversifikation in unserem Kundenstamm, namentlich jenem aus der produzierenden Industrie.

Starkes Wachstum in den USA

Besonders stark gewachsen ist Helbling im Geschäftsjahr 2020 in den USA. Rund ein Drittel des Umsatzes in den USA entfiel auf unsere beiden Standorte in Cambridge bei Boston und in San Diego. Die übrigen zwei Drittel wurden aus der Schweiz heraus erwirtschaftet. Ein Grossteil der amerikanischen Kunden stammt erneut aus der Medtech-Branche. Dazu zählen bewährte Marktplayer ebenso wie viele Start-ups, die wir bei der Entwicklung von neuen Produkten unterstützen, etwa von optischen Systemen oder von Geräten zur Verabreichung von Medikamenten. Andere Medtech-Unternehmen wiederum beauftragten uns mit Robotik-Projekten oder mit der Entwicklung von industriellen Produktionsmitteln.

Zu den amerikanischen Kunden ausserhalb der Medtech-Branche gehört die Bill & Melinda Gates Foundation. Die Zusammenarbeit bei der Entwicklung von neuen Prinzipien und Technologien im Bereich Wasser & Hygiene konnte ausgebaut werden – im Anschluss an die «Reinvent the Toilet Challenge» der Gates Foundation. Einen bedeutenden Auftrag erhielten wir zudem von einem amerikanischen Onlinehändler, den wir bei der Automation und Roboterisierung von Prozessen in seinen Logistikzentren unterstützen konnten.

Ausblick

Helbling konnte gut ins neue Jahr starten. Entscheidend für den weiteren Geschäftsverlauf bleibt aber vor allem die Investitionsbereitschaft der Kunden. Angesichts der pandemiebedingten Unsicherheiten zeigt sich in gewissen Branchen ein Trend hin zu eher kürzeren Planungshorizonten. Klar ist, dass grosse Themen der Zeit, die uns schon vor der Pandemie beschäftigt haben, weiter an Bedeutung gewinnen. Dies sind allen voran die Innovation, die Digitalisierung und die Nachhaltigkeit. Wie Helbling diese Themen konkret und erfolgreich angeht und in vielen Fällen sogar kombiniert, illustrieren unsere Projektbeispiele.

SHL Medical – Digitalisierung für profitables Wachstum

SHL Medical setzt derzeit mit Helbling ein weitreichendes Transformationsprogramm zur Digitalisierung von Entwicklung und Produktion sowie der Globalisierung des Geschäfts um. Ziel ist die Sicherstellung des grossen Wachstums bei gleichzeitiger Produktivitätssteigerung.



Sébastien P. A. Martin, lic. oec. publ., Mitglied der Geschäftsleitung, Helbling Business Advisors, Zürich, Schweiz

«Es ist unvergleichlich, mit der geballten Kompetenz der gemeinsamen Teams, SHL zur globalen, digitalen Marktführerschaft begleiten zu dürfen.»

SHL Medical ist führend in Design, Entwicklung und Herstellung von fortschrittlichen Medikamentenverabreichungsgeräten wie Autoinjektoren, Pen-Injektoren und Inhalationssystemen. Zu den Kunden von SHL zählen Pharma- und Biotech-Unternehmen aus der ganzen Welt, die innovative Geräte zur effektiven Selbstanwendung ihrer Medikamente benötigen. Diese Geräte ermöglichen es den Patienten, sich ihre Medikamente bequem zu Hause oder unter medizinischer Aufsicht zu verabreichen. SHL beschäftigt an vier Standorten in Taiwan, Schweden, den USA und der Schweiz rund 5'500 Mitarbeitende.

SHL ist über die letzten Jahre stark gewachsen und wird dies gemäss Planung in den kommenden Jahren massiv fortsetzen. Um die bisherige rasante Entwicklung zu verankern und das erwartete Wachstum bewältigen zu können, hat SHL zusammen mit Helbling Business Advisors unter Mitwirkung weiterer Unternehmensbereiche ein umfassendes Transformationsprogramm aufgesetzt. Ziel dieses Programms ist im Kern die End-to-end-Digitalisierung von der Entwicklung bis zur Maschine mit

der damit verbundenen Verbesserung der Entwicklungs- und Produktionsprozesse. Parallel dazu werden im Programm die Organisation v. a. im R&D-, Qualitätsmanagement- und Supply-Chain-Bereich globalisiert, der Produktionsfootprint – u. a. mit einem neuen Standort in der Schweiz – erweitert sowie die Produktplattformen und Produkte weiterentwickelt.

Mit der konsequenten Implementierung des entwickelten digitalen Target Operating Model wird in Zukunft ein Höchstmass an Automatisierung mit stark erhöhter Produktivität angestrebt. Das Rückgrat dazu bilden technologisch eine integrierte Produktentwicklungslösung (PLM), der weltweite Einsatz von SAP S/4HANA unter der Verwendung der neuen Analytics-Möglichkeiten (ERP) sowie ein umfassendes Shop-Floor-Management mittels eines voll integrierten MES-Systems. Mit der vollständigen Digitalisierung der regulatorischen Dokumentationen will SHL zudem eine Vorreiterrolle im Quality Management für Medical Devices einnehmen.

Das anspruchsvolle, umfassende und übergreifende Programm wird durch eine gemeinsame Organisation

mit den erforderlichen Workstreams und einem integrierten Programmmanagement gesteuert. Durch die sehr enge und partnerschaftliche Zusammenarbeit der SHL- und Helbling-Teams unter Verwendung aktueller Kollaborationstechnologien wird eine effiziente, weltweite Implementierung trotz der allgegenwärtigen Corona-Restriktionen ermöglicht. Zur breit abgestützten Akzeptanz und Nachhaltigkeit der erforderlichen Veränderungen wird zudem ein umfassendes Schulungs- und Kommunikationskonzept betrieben.

Ergebnis/Erfolge

In intensiver, gemeinsamer Projektarbeit werden unter Einsatz der Digitalisierung die Weichen für den Zukunftserfolg der SHL Medical gestellt, zur Sicherstellung von Wachstum, Qualität sowie zur Erhöhung der Produktivität.

Für die unternehmerisch und technologisch weitreichenden Aufgabenstellungen kommen aus einer Hand Experten aus sämtlichen Unternehmensbereichen der Helbling Gruppe zum Einsatz: Helbling Business Advisors zeichnet für das gesamte Transformationsmanagement, die Organisations-themen sowie die Digitalisierung der Operations verantwortlich. Helbling PLM Solutions betreut die Entwicklungsumgebung, Helbling Technik unterliegen die Werksplanungen sowie Weiterentwicklung der Produkte- und Plattformkonzepte, während Helbling Beratung + Bauplanung die Standortentwicklung in der Schweiz betreut.

Utz Gruppe – «Projekt Sales Boost Programs»

Helbling Business Advisors unterstützte die Utz Gruppe dabei, innert kurzer Zeit ein Sales Framework für die Umsetzung der Vertriebsstrategie zu entwickeln. Das Projekt legte den Grundstein für eine wirkungsvolle, effiziente Vertriebsarbeit zugunsten der ambitionierten Wachstumsziele.



René Braun, lic. oec. HSG, Senior Manager Helbling Business Advisors, Zürich, Schweiz

«Gemeinsam mit dem CEO und den Vertriebsverantwortlichen konnten strategisch wertvolle und gleichzeitig umsetzbare «Hands-on»-Ergebnisse erarbeitet werden – trotz Pandemie ohne Verzögerung.»

Helbling Business Advisors konnte im Projekt auf einen breiten Fundus von Experten unterschiedlicher Dienstleistungen zurückgreifen. Dies betraf insbesondere die Bereiche Wachstumsstrategie, Vertriebsstrategie und -offensive sowie Market & Customer Insight. Je nach Projektphase wurden bis zu vier Berater eingesetzt.



Projektinfo

Mit 1'200 Mitarbeitenden an acht Standorten auf drei Kontinenten entwickelt und fertigt die Utz Gruppe seit über 70 Jahren nachhaltige Mehrweglogistik-Verpackungen und technische Teile aus Kunststoff. Im Bereich kundenspezifische Lösungen ist Utz zudem führend. Ziel des gemeinsamen Projekts war ein nachhaltiger Beitrag zur Steigerung von Umsatz, EBIT und Vertriebs-effizienz.

Leistungen

Das Projekt startete im Dezember 2019 mit einer Analyse der Ist-Situation. Darauf basierend wurden im 1. Quartal 2020 konkrete Massnahmen sowie das «Utz Sales Framework» entwickelt. Vier Stellhebel standen dabei im Fokus:

- Marktmodelle mit Wertschöpfungsketten, Potenzialen, Zielkunden, Entscheidungsträgern und Beeinflussern
- Kundenportfolio mit Kundenattraktivität und darauf abgestimmte Vertriebsaktivitäten
- Potenzialoptimierte Vertriebskapazität
- Vertriebssteuerung und KPIs

Ergebnis/Erfolge

In enger Zusammenarbeit mit den Vertriebsverantwortlichen erarbeitete Helbling Business Advisors Wachstumsbausteine, die nun Schritt für Schritt implementiert werden können. Ein Handbuch für die Bearbeitung des Kundenportfolios hilft dabei. Die Erkenntnisse tragen zudem dazu bei, zeitnah ein passendes CRM einzuführen.

HELROM – Erfolgreiche Unterstützung bei der Erschliessung von Fördermitteln

Das Frankfurter Start-up HELROM will den Transportmarkt mit neuartigen Güterwaggons revolutionieren, indem erstmals alle gängigen Sattelaufleger ohne teure Kran- oder Verladeeinrichtungen auf der Schiene transportiert werden können. Helbling Business Advisors begleitet HELROM beim Einwerben von Fördermitteln.



Andre Wassmann, MBA, Dipl.-Betriebswirt, Mitglied der Geschäftsleitung, Helbling Business Advisors, Düsseldorf, Deutschland

«Als einziger Anbieter offeriert HELROM eine echte Alternative zum Strassentransport und leistet damit gleichzeitig einen wichtigen Beitrag zur Treibhausgasreduktion.»

Die Komplexität der Aufgabenstellungen erfordert vom Projektteam neben einer hohen fachlichen Kompetenz Zugang zu einem breiten Investorennetzwerk.

Projektinformation

Die HELROM-Trailerwagen sollen die Logistikbranche schneller, effizienter und zuverlässiger machen und die CO₂-Emission gegenüber dem Strassentransport um 80 Prozent reduzieren. Bislang ist die Firma komplett eigenfinanziert. Zunächst wurde ein ERP-Förderkredit bei der KfW sowie branchenbezogen beim Eisenbahnbundesamt (EBA) eingeworben. Das EBA fördert u. a. Unternehmen, die massgeblich zur CO₂-Reduktion beitragen. Helbling Business Advisors wird HELROM beim künftigen Wachstum als Partner begleiten.

Leistungen

Die Experten von Helbling Business Advisors haben zum Einwerben der Fördermittel weitere Hausbanken identifiziert, den Antrag mit der Haus- und Förderbank koordiniert, die notwendigen Unterlagen inkl. Geschäftsplanung und Finanzreports erstellt und den Antrag eingereicht. Sie führten die Verhandlungen mit der Hausbank, vertraten HELROM vor sämtlichen Gremien des Instituts und fungierten als ständiger Intermediär. Weitere Fördermittel werden in Form von Zuschüssen seitens des EBA beantragt. Darüber hinaus wird Helbling das Start-up auch künftig bei der Positionierung an den Finanzmärkten betreuen.

Ergebnis/Erfolge

Das Einwerben erster Fördermittel war bereits erfolgreich. HELROM plant noch in diesem Jahr, weitere Züge einzusetzen und das Wachstum signifikant voranzutreiben. Bis 2029 ist der Einsatz von 100 bis 120 Zügen mit je 18 bis 20 Wagen in ganz Europa geplant.

SBB – Digitaler Zwilling zur Zustandsbewertung von Weichen mit Federstellen

Die SBB forcieren den Wandel von kurativer zu präventiver Wartung bei der von ihr betriebenen Infrastruktur. Helbling Technik unterstützt die SBB mit Simulationen der täglich stark beanspruchten Weichen in Form eines «Digitalen Zwillings» – eines digitalen Abbilds des realen Objekts.



Benno Steiner, Masch.-Ing. FH, Leiter Berechnung & Simulation, Helbling Technik, Aarau, Schweiz

«Ein sehr eindrückliches Beispiel, wie ein «Digitaler Zwilling» als virtuelles Abbild eines realen Objektes konkreten Nutzen schafft.»

Die anspruchsvolle Aufbereitung der Fahrplandaten für die Erstellung der Lastkollektive der Lebensdauerrechnung erforderte eine vertiefte Auseinandersetzung mit der Datenerfassung und -aufbereitung. Das Projektteam mit Experten der SBB und der Helbling Technik arbeitete in dieser entscheidenden Phase zielgerichtet und effizient zusammen. Die Kombination aus System- und Methodenkompetenz ermöglichte die erfolgreiche, kosten- und termingerechte Durchführung des Projektes.



Projektinformation

Aufgrund eines Weichenbruchs initiierten die SBB ein Projekt zur Zustandsbewertung von Weichen. Für die hochbelastete Federstelle sollen reale Beanspruchungen mittels eines «Digitalen Zwillings» virtuell simuliert, bewertet und präventive Massnahmen – bezogen auf den individuellen Zustand der Weiche – festgelegt werden können.

Leistungen

Die Lebensdauer der wichtigsten Weichentypen wurde basierend auf realen Fahrplandaten und unter Berücksichtigung relevanter Einflussfaktoren mittels FE-Analysen simuliert. Die Aussagekraft der Simulationen konnte mit Beanspruchungen aus Messfahrten validiert werden. Die Ergebnisse flossen in ein von Helbling Technik entwickeltes, einfach zu bedienendes Bewertungstool für die Federstelle ein. Betriebliche Variationen der Belastungen durch Fahrplanänderungen oder unterschiedliche Zugkompositionen wurden mit umfangreichen Simulationen berücksichtigt. Darauf basierende Kennfelder ermöglichen weiterführende Schädigungsrechnungen hinsichtlich Zeit und Belastungen.

Ergebnis/Erfolge

Immer mit dem Ziel vor Augen, einen Weichenbruch zukünftig zu verhindern, können die SBB den Zustand der Federstelle der Weiche bewerten, eine Risikoklassifizierung vornehmen und die Wartung zustandsabhängig durchführen.

R. Nussbaum – Cloud-Applikation für Druckprüfungen

Für das erfolgreiche Familienunternehmen R. Nussbaum konzipierte und realisierte Helbling Technik eine Cloud-Applikation zur Verwaltung von Messergebnissen aus Dichtigkeits- und Druckprüfungen. Die erhobenen Daten dienen als essenzielle Grundlage für Prüfprotokolle, die der Endkunde erhält.



Daniel Hauri, Software Ingenieur FH, Leiter Entwicklung Software Engineering, Helbling Technik, Aarau, Schweiz

«Indem Endkunden stark eingebunden wurden, gelang die Entwicklung einer intuitiven Applikation mit hoher Akzeptanz.»

Projektinformation

Nach der Montage einer Sanitärinstallation muss der Installateur das komplette System mittels einer Druckprüfung auf Dichtigkeit überprüfen. Die mit einem Gerät gemessenen Daten werden in eine intuitive Cloud-Plattform übertragen, wo sie mit zusätzlichen Objektinformationen ergänzt und strukturiert abgespeichert werden können.

Leistungen

Helbling Technik erhielt den Auftrag für die Konzeption und Realisierung der neuen Cloud-Applikation, die die Desktop-Applikation ablösen sollte. In einer ersten Phase fanden diverse Workshops mit Sanitärinstallateuren, Produktmanagern und Experten statt, um die unterschiedlichen Bedürfnisse zu klären. Auf Basis dieser Resultate entstanden Wireframes und Designs für die Benutzeroberfläche. In einer zweiten Phase folgte die iterative Umsetzung unter Anwendung eines agilen Entwicklungsvorgehens. Wesentliche Aufgaben waren die Kommunikation mit dem Druckmessgerät, die Migration der bestehenden Daten, die Implementation der Web-Oberfläche sowie das Einrichten des Backend auf Basis der Microsoft Azure Cloud Services.

Ergebnis/Erfolge

Ein Grossteil der Installateure ist seit Inbetriebnahme Anfang 2020 bereits auf die neue Applikation umgestiegen. Der Kunde schätzt die wartungsarme Applikation und die dank Microsoft Azure tiefen Betriebskosten.

Ein erfahrenes Projektteam realisierte dieses spannende und vielseitige Projekt innert kurzer Zeit. Zum Erfolg trug ein breites Spektrum an Kompetenzen im Bereich Softwareentwicklung bei: Agile Entwicklungsmethodiken, Requirement Engineering, UI-Design, Web-Entwicklung, Cloud Software Architektur, Testing und Deployment. Dank der engen Zusammenarbeit mit R. Nussbaum sowie mit Endkunden konnte insgesamt eine hohe Akzeptanz der Applikation erreicht werden.

Nescafé Dolce Gusto – Genio S

Bei der Entwicklung der Kapsel-Kaffeemaschine «GENIO S» von Nescafé Dolce Gusto standen die Form und Einfachheit im Vordergrund. Die Maschine besticht nicht nur durch ihr frisches Design und den günstigen Preis, sondern auch durch ihre Variantenvielfalt.



Gabriel Sutter, Dipl.-Ing. FH, Leiter Entwicklung Food & Beverage Systems, Helbling Technik, Wil, Schweiz

«Der Schlüssel zum Erfolg lag in der hohen Kompetenz des Projektteams und der vertrauensvollen Zusammenarbeit mit Kunde und Produzent.»

Das Team von Helbling Technik bestand aus Mechanik-, Elektronik- und Software-Ingenieuren. Das gemeinsame Verständnis der Aufgabe und die Interdisziplinarität ermöglichten innovative Lösungen, die optimal auf die Anforderungen abgestimmt sind. Die hohe Kompetenz und Erfahrung der Mitarbeitenden sowie die vertrauensvolle Zusammenarbeit mit dem Kunden und dem Produzenten bewirkten trotz schwieriger Pandemie-Situation, dass die Termin- und Kostenziele eingehalten wurden.



Projektinformation

Helbling Technik hat das innovative Getränkesystem vom Konzept bis zur Produktionsreife entwickelt und dabei der Modularität grosse Beachtung geschenkt. Der Konsument kann je nach gewünschtem Funktionsumfang zwischen den Versionen «BASIC», «PLUS» und «TOUCH» wählen.

Leistungen

Die komplette Geräteentwicklung in den Bereichen System, Mechanik, Elektronik und Software lag in der Verantwortung von Helbling Technik. Von der Konzeptphase bis zur Serienproduktion wurden alle mechanischen Baugruppen, die Leiterplatten und die Software unter Berücksichtigung von Funktionalität und Kosten entwickelt. Zudem wurden alle notwendigen Prototypen erstellt. Die konstruktive Zusammenarbeit und das gemeinsame Verständnis von Design for Manufacturing and Assembly ermöglichten trotz der Covid-Situation eine reibungslose und fristgerechte Übergabe der Entwicklung aus der Schweiz an die Produktion in Asien.

Ergebnis/Erfolge

Die Herstellungskosten konnten unter Berücksichtigung des Funktionsumfangs im Vergleich zum Benchmark deutlich reduziert werden. Das Produkt entspricht den weltweiten Normen und wurde bereits erfolgreich auf dem Markt eingeführt.

Lyndras «Stellate Encapsulation System» – Dosiereinheiten GMP-konform verkapseln

Wie wäre es, pro Woche eine einzige Pille zu schlucken statt mehrere täglich? Lyndra Therapeutics leistet Pionierarbeit bei der Entwicklung der ersten oralen, ultralang wirkenden Therapien mit verzögerter Wirkstoff-Freisetzung. Diese haben das Potenzial, die Medikamenteneinnahme grundlegend zu verändern.



Ueli Schläpfer, Dipl.-Mikrotechnik-Ing. EPFL, Leiter Entwicklung Mechatronik, Helbling Technik, Zürich, Schweiz

«Eine grosse Herausforderung ist die Verkapselung. Wir haben in unserer Anlage mit der automatisierten Verkapselung von Stelaten begonnen – ein unglaublicher Schritt nach vorne für unsere Mission.»

Projektinformation

Lyndras Lösung ist eine einzigartige Dosiereinheit innerhalb einer Tablettenkapsel, die sich im Magen auflöst. Die Dosiereinheit entfaltet sich und eine kontrollierte Freisetzung des Medikaments erfolgt über eine Woche oder sogar einen Monat. Das Stellate Encapsulation System, das die Dosiereinheiten faltet und in die vorbereiteten Kapseln einfügt, stellt einen wichtigen Schritt zur automatisierten Herstellung eines einzigartigen Medikaments dar.

Leistungen

Ausgehend von einem einfachen Demonstrator für den Verkapselungsprozess, den das Lyndra-Team gebaut hatte, erarbeitete Helbling Technik mechatronische Konzepte für die Automatisierung dieses Prozesses und testete die vielversprechendste Lösung in enger Zusammenarbeit mit Lyndra. Nach Bestätigung des Konzeptes entwickelte Helbling Technik die komplette Maschine, baute sie im eigenen Labor auf und nahm sie in Betrieb. Nach weiteren Tests und der Optimierung des Prozesses lieferte Helbling Technik die Maschine an Lyndra. Wiederinbetriebnahme und Instruktion des Bedienpersonals erfolgten durch das Team in Cambridge MA.

Ergebnis/Erfolge

Neun Monate nach Projektstart vervollständigt Lyndra mit dem «Stellate Encapsulation System» die GMP-konforme Fertigung ihrer neuartigen Dosiereinheit und ist damit in der Lage, auch grössere Stückzahlen zu fertigen.

Ray Knox, Chief Manufacturing Officer, Lyndra Therapeutics, Inc.

Die Realisierung einer komplexen Maschine mit ehrgeizigem Zeitplan erforderte nicht nur ein kompetentes, erfahrenes und agiles Team, sondern auch eine gute Zusammenarbeit mit den Experten von Lyndra, ausgereifte Methoden, geeignete Laborinfrastrukturen und ein Netzwerk zuverlässiger Lieferanten. Dies umso mehr, da bedingt durch Covid-19 der einzige physische Kontakt bei der Auslieferung der Maschine stattfand.

E-Health-Ökosystem – Für ein modernes Glaukom-Management

Unser Kunde beabsichtigt, das Management bestimmter Erkrankungen wie Grüner Star (Glaukom) grundlegend zu verändern und durch digitale «Disease-Intelligence» neue Behandlungsmöglichkeiten zu erschliessen.



Stefan Bauer, PhD, Leiter Entwicklung Sensorik & Medizintechnik, Helbling Technik, Bern, Schweiz

«Mit Kunden und Partnern auf drei Kontinenten zusammenarbeiten, um die Patientenversorgung zu verbessern, war inspirierend.»

Das interdisziplinäre Projektteam bei Helbling Technik bestand aus Mitgliedern mehrerer Entwicklungszentren mit Kompetenzen in den Bereichen Projekt- und medizinisches Qualitätsmanagement, Systemtechnik, Mechanik, Mikrotechnologien, Elektronik, Software, Embedded Software, Cybersicherheit, Physik, Optik, Materialwissenschaft und Usability Engineering. Verstärkt wurde das Team durch Ärzte, klinische und Produktionsfachleute aus unserem internationalen Partnernetzwerk.



Projektinformation

Zur Verbesserung des Glaukom-Managements (eine Erkrankung, die zu einer irreversiblen Schädigung des Sehnervs führt) entwickelt Helbling Technik ein disruptives, extrem miniaturisiertes Produkt, das sich durch eine bisher unerreichte Fähigkeit der Übertragung kontinuierlich und autonom generierter Patientendaten auszeichnet.

Leistungen

Helbling Technik entwickelt einen AKTIVEN (intern mit Strom versorgten) und völlig AUTONOMEN (automatisch funktionierenden) drahtlosen implantierbaren Drucksensor, der die genaue zeitliche Planung präventiver Eingriffe und die Stratifikation der Erkrankung erlaubt. Diese Implantate generieren grosse Datenmengen, die sofort verwertbar sind und Prognosen erlauben. Diese Daten werden in einer auch von Helbling Technik entwickelten Cloud-Dateninfrastruktur mit KI-Unterstützung verarbeitet und eröffnen neue diagnostische Erkenntnisse und Möglichkeiten des Krankheits-Managements sowie Wege zu einer besseren, individuelleren und kosteneffektiveren Behandlung.

Ergebnis/Erfolge

Präklinische Prototypen und die Dateninfrastruktur wurden innerhalb von elf Monaten entwickelt und getestet. Wie vielversprechend diese Technologie ist, wurde erfolgreich in einem dreimonatigen Tierversuch demonstriert.

ASTRA – A1 Wildtierüberführung Rynetel Bauherrenunterstützung

Helbling Beratung + Bauplanung unterstützte das Bundesamt für Strassen (ASTRA) beim Neubau der schweizweit ersten Wildtierbrücke mit Bogenträgern aus Holz. Die Wildtierüberführung trägt zur Vernetzung der Populationen bei.



Olivia Champion, Dipl.-Umweltling, ETH, Mitglied der Geschäftsleitung, Helbling Beratung + Bauplanung, Zürich, Schweiz

«Zu erleben, wie alle Beteiligten sich für die Realisation eines innovativen Projektes einsetzen, ist sehr motivierend.»

Projektinformation

Der Wildtierkorridor AG6 Suret ist von nationaler Bedeutung. Er stellt die Verbindung von Jura und Mittelland her und ermöglicht die Querung in Nord-Süd-Richtung. Um eine Nutzung des Wildtierkorridors im Bereich der Nationalstrasse A1 zu ermöglichen, wurde zwischen Suhr und Gränichen eine Wildtierüberführung gebaut.

Leistungen

- Unterstützung des ASTRA in allen Projektphasen
- Mithilfe bei der Beschaffung von Dienstleistern (Projektverfasser für die Phasen «Ausführungsprojekt bis Inbetriebnahme», Landschaftsarchitekt sowie Vermessungs- und Geotechnik-Leistungen)
- Koordination von Planern und Dritten bezüglich aller Planungsbelange
- Vorbereitung der übergeordneten Entscheide
- Aufbau und Führung des Projekt- und Vertragscontrollings (Kosten, Termine, Leistungen) über das Gesamtprojekt
- Prüfung sämtlicher Projektergebnisse
- Erste Eskalationsstufe während der Realisierung
- Prüfung von allen Nachtragsleistungen (Dienstleistungen und Bauleistungen)

Ergebnis/Erfolge

Der unterbrochene Wildtierkorridor konnte wiederhergestellt werden. Die Wildtierbrücke fördert die grossräumige Vernetzung, die für den genetischen Austausch innerhalb von Populationen sowie zwischen ihnen wichtig ist.

Seitens Helbling Beratung + Bauplanung betreute Olivia Champion das Projekt über die Gesamtdauer von 2013 bis 2021. Martin Gähwiler und Gregory Hemmen haben ihre wertvolle Erfahrung und Unterstützung zugunsten des Projektes beigesteuert.

responsAbility Investments AG – Bauherrenvertretung Mieterausbau Gleisarena

Helbling Beratung + Bauplanung durfte die responsAbility Investments AG bei ihrem Mieterausbau direkt am Zürich HB begleiten. In der Rolle als Bauherrenvertreter war Helbling von der ersten Idee über die Projektrealisierung bis hin zur Eröffnung des neuen Headquarters involviert.



Daniel Büchele, Dipl.-Ing. Gebäudeklimatik/-Technik, EMBA HSG, Competence Manager, Helbling Beratung + Bauplanung, Zürich, Schweiz

«Es war eine Freude, zusammen mit dem Kunden eine nachhaltige, innovative und auf die Organisation massgeschneiderte Lösung zu entwickeln und umzusetzen.»

Mit der langjährigen Erfahrung im Bereich innovativer und zukunftsorientierter Büroausbauten konnte das Team von Helbling Beratung + Bauplanung die responsAbility Investments AG während dreieinhalb Jahren bestmöglich bei Konzeption und Umsetzung ihrer Visionen für ihr neues Headquarter unterstützen.



Projektinformation

Direkt am Gleis 18 des Zürcher Hauptbahnhofs entstand das neue Headquarter der responsAbility Investments AG. Helbling Beratung + Bauplanung wurde als Bauherrenvertreter für den Mieterausbau mandatiert. Dabei wurden innovative Wege des modernen Arbeitens unter Berücksichtigung hoher Nachhaltigkeitsanforderungen besprochen.

Leistungen

Bauherrenvertretung

- Vertretung und Beratung des Kunden in allen Baufragen
- Vertretung des Kunden gegenüber der Gebäudeeigentümerin SBB
- Erarbeitung des Bürokonzeptansatzes
- Erarbeitung der Aufbau- und Ablauforganisation des Projektes
- Erstellung des Projektpflichtenheftes und Projekthandbuchs
- Ermittlung der Planungs- und Vergabeverfahren
- Beschaffung sämtlicher Planer inkl. aller notwendigen Spezialisten
- Beschaffung von Workflow-Analysen und Changemanagement
- Koordination von Planungsteam, Spezialisten, Schnittstellenüberwachung, User Groups und Nutzervertretern
- Teilnahme an Bausitzungen sowie Qualitätssicherung auf der Baustelle

Ergebnis/Erfolge

Die Entwicklung eines Bürokonzeptes, das auf den Visionen des Kunden basiert und nach dem Vorbild des Activity-Based-Working-Ansatzes funktioniert, unterstützt die Organisation des Kunden optimal in Strategie und Arbeitsmethodik.

V-ZUG AG – PLM Plattform für die Zukunft

Helbling PLM Solutions begleitet V-ZUG, Leader im Schweizer Markt für Haushaltsgeräte, seit vielen Jahren bei der Weiterentwicklung im Bereich PLM. Die übergreifende PLM Plattform als Rückgrat für das Engineering wurde gemeinsam etabliert.



Michael List, Dipl.-Ing. ETH, Senior PLM Consultant, Mitglied der Geschäftsleitung, Helbling PLM Solutions, Zürich, Schweiz

«Gemeinsam Ideen zu verwirklichen und die Entwicklungs-Plattform kontinuierlich auszubauen, macht den Erfolg von PLM bei V-ZUG aus.»

Projektinformation

V-ZUG entwickelt und fertigt in der Schweiz. Um trotz steigender Komplexität Innovation und Qualität weiterhin in höchstem Masse zu gewährleisten und die Kosten im Griff behalten zu können, setzt V-ZUG von der Entwicklung bis in die Fertigung auf Digitalisierung. Mit dem erfolgreichen Upgrade der übergreifenden PLM Plattform ist das Unternehmen bereit für kommende Entwicklungen und Herausforderungen.

Leistungen

In langjähriger Zusammenarbeit berät Helbling PLM Solutions V-ZUG konzeptionell und methodisch rund um PLM und die PLM Plattform – von der Entwicklung bis in die Fertigung und Integration von Drittsystemen. Zum Einsatz kommen seit mehr als 25 Jahren Produkte von Dassault Systèmes. Die Plattform-Prozesse werden dabei laufend überprüft und bei funktionalen Upgrades beispielsweise auf neue Möglichkeiten angepasst. So gelingt die kontinuierliche Weiterentwicklung der PLM Plattform. Eine grosse Aufgabe im vergangenen Jahr war ein Upgrade der Plattform über sechs Releases, das erfolgreich in einem Schritt durchgeführt werden konnte. Das PLM Team wird dabei bei Fragen im operativen Betrieb begleitet.

Ergebnis/Erfolge

Das Resultat ist ein etabliertes PLM entlang des Entwicklungsprozesses, von Requirements- über Variantenmanagement zu Konstruktion, Stücklisten, Dokumentationen bis zu CAM. Mehr als 400 Anwender arbeiten auf der 3DEXPERIENCE®-Plattform.

Das Projektteam, bestehend aus Kunden-Fachverantwortlichen mit entsprechend verfügbaren Ressourcen und Helbling PLM Spezialisten, ist für die Projekte ein Erfolgsfaktor. Bei Helbling PLM Solutions sind Consultants, Projektleiter, Applikationsentwickler und Hotline-Techniker im Einsatz. Diese vertrauensbasierte, enge Zusammenarbeit auf allen Ebenen, vom Management über Projektleiter bis zu den Anwendern, bildet eine wichtige Basis, um die Herausforderungen erfolgreich zu meistern.



Helbling Technik – Innovation, together we do it

Wir sind unabhängiger Partner für R&D-Dienstleistungen und unterstützen unsere Kunden in enger Zusammenarbeit dabei, durch strategische Innovation Wettbewerbsvorsprung und unternehmerischen Mehrwert zu erzielen. Von der Idee über den Technolgieachweis bis zum marktreifen Produkt.

Branchen & Dienstleistungen

- Haus-, Büro- & Gastronomiegeräte
- Produktionsmaschinen & Automatisierungssysteme
- Industrielle Geräte und Werkzeuge
- Medizintechnik
- Diagnostik- & Laborsysteme
- Mechatronik & Robotik
- Optische Systeme & Mikrotechnologien
- Software Engineering & Informationstechnologien
- Berechnung & Simulation
- Transport & Mobilität
- Energie & Intelligente Infrastruktur
- Werksplanung & Produktionsoptimierung
- Ideation
- Embedded Software & Elektronik
- Industrial Design & Usability

Aufgabenbereiche

- Ideenfindung
- Vorentwicklung (Technologie- & Machbarkeitsstudien)
- Technologieentwicklung (Lösungssuche, Modellierung & Simulation, Machbarkeitsnachweis)
- Produktentwicklung (Konzept, Wirksamkeits- & Sicherheitsnachweis, Gebrauchstauglichkeit, Design, Prototypen)
- Experimentelle Überprüfung, Erprobung & Leistungsnachweis
- Design Transfer (Industrialisierung, Herstellunterlagen, Begleitung von Beschaffung, Montage & Inbetriebnahme, Deployment)
- Design Verifikation
- Projekt- & Risikomanagement

Die Nachfrage nach Innovation bleibt weltweit unverändert. Technologischer Fortschritt, Internationalisierung und Vernetzung der Märkte, Regulatorien, Kostendruck und Forderungen bezüglich Nachhaltigkeit erhöhen die Erwartungen an erfolgreiche Produkte. In diesem Umfeld sind unsere Kunden insbesondere während der Covid-19-Krise darauf angewiesen, ihre Technologie- und Produktinnovationsvorhaben mit operationellen R&D-Dienstleistern zuverlässig weiterführen und realisieren zu können. Mit unserem Geschäftsmodell und unserer langjährigen Erfahrung in Aufbau und Pflege erfolgreicher Partnerschaften – auch auf geografische Distanz – sind wir bestens dafür vorbereitet: An sieben Standorten in der Schweiz, in Deutschland, in den USA und in China arbeiten 42 spezialisierte, unternehmerische Entwicklungsteams im Leistungsverbund und mit einer professionellen Design- und Laborinfrastruktur. Wir erstellen auch während des Lockdowns ohne Unterbruch fakultätsübergreifende Projekte von der Idee bis zur Serienreife.

Unsere Motivation sind erfolgreiche Produkte, zufriedene Kunden und Mitarbeitende mit Spass an der Arbeit. Dabei setzen wir auf Innovationskraft, Umsetzungsstärke, Zuverlässigkeit und Verschwiegenheit. Unsere bewährten Entwicklungs- und Projektmanagementmethoden kombinieren wir sorgfältig und dosiert mit agilen Ansätzen, um der Anforderung an Flexibilität gerecht zu werden. Gleichzeitig stellen wir Leistung, Termin- und Kosteneinhaltung sicher.

Helbling Business Advisors – Ihre Experten für Corporate Finance, Strategy, Operations und Digital Transformation

Wir beraten Unternehmen bei strategischen und operativen Herausforderungen für die erfolgreiche Zukunftsgestaltung. Basierend auf unserer umfassenden Beratungskompetenz erarbeiten wir Lösungskonzepte, die die Wettbewerbsfähigkeit und Profitabilität unserer Kunden nachhaltig verbessern.

Strategy

- Wachstumsstrategie
- Vertriebsstrategie & -offensive
- Market & Customer Insight

Operational Excellence

- Supply Chain Management
- Produktionsplanung & -optimierung
- Product Lifecycle Management

Digital Transformation

- Target Operating Model
- Digitalisierung der Hauptprozesse
- SAP S4/HANA Transformation
- IT-Management & -Lösungen

Corporate Finance/ Business Transformation

- Turnaround-Konzepte & Umsetzung
- Sanierungsgutachten (IDW S6)
- Liquiditätsplanung & -steuerung
- Business Planung & Financial Modelling

Mergers & Acquisitions/ Financial Advisory

- Kauf & Verkauf von Unternehmen
- Nachfolgeplanungen & -lösungen
- Management Buy-out & Buy-in
- Due Diligence, Bewertung & Kapitalbeschaffung

Strategy, Operational Excellence, Digital Transformation

Mit der Überprüfung und Neugestaltung von Strategie und Organisation unterstützen wir unsere Kunden bei der Erlangung einer differenzierten Wettbewerbsposition sowie der Generierung von profitablen Wachstum. Die Dienstleistungen im Bereich Operational Excellence dienen neben einer konsequenten Kosten- und Prozessoptimierung vor allem Effektivitäts- und Effizienzsteigerungen entlang der gesamten Wertschöpfungskette. Bei einer digitalen Transformation steht immer der Kundennutzen im Mittelpunkt. Wir unterstützen unsere Kunden bei der Weiterentwicklung und der Gestaltung der digitalen Strategie, dem Geschäftsmodell sowie dem digitalen Target Operating Model. Dabei ist es uns wichtig, dass machbare und messbar wertsteigernde Lösungen ausgearbeitet und implementiert werden.

Corporate Finance, Business Transformation, M&A, Financial Advisory

Wir erstellen effektive Konzepte zur strategischen Neuausrichtung und nachhaltigen Zukunftssicherung und begleiten bei der konsequenten Umsetzung der Massnahmen oder der Einführung neuer Geschäfts- und Führungsmodelle. Unsere M&A-Experten verbinden Transaktionserfahrung, Industrierwissen und Kreativität zu echter Execution Excellence. Als Partner von Corporate Finance International führen wir zudem globale Transaktionen durch und können auf Investoren weltweit zugreifen.



Helbling Beratung + Bauplanung – Ihr Partner für Immobilien-, Industrie- und Infrastrukturprojekte

Wir führen komplexe Immobilien-, Industrie- und Infrastrukturprojekte zum Erfolg. Dienstleistungen zu Energiethemen runden das Portfolio ab. Unsere knapp 50 Mitarbeitenden stehen für Interdisziplinarität, Objektivität und Schaffung von Kundennutzen.

Dienstleistungen

- Energiekonzepte für Immobilien- & Industriekunden
- Gebäudetechnik, Generalplanung, BIM-Koordination für Immobilien- & Industriekunden
- Entwicklung von neuen Dienstleistungen für produzierende Unternehmen in der Lebensmittel- & Konsumgüterindustrie
- Masterplan/Machbarkeitsstudie, Markt- und Standortanalyse, Architekturwettbewerb & Studienauftrag für Immobilien- & Industriekunden
- Projektleitung Bauherr, Bauherrenvertretung, Nutzer- und Betreibervertretung in Linienfunktion für Immobilien-, Industrie- & Infrastrukturkunden
- Bauherrenberatung, Bauherrenunterstützung, BIM-Beratung, Studien, Gutachten und Richtlinien in Stabsfunktion für Immobilien- & Infrastrukturkunden
- Zustandsanalyse/Technical Due Diligence für Immobilien- & Industriekunden

Unsere Welt ist das Projektgeschäft im Umfeld von Bauten und Anlagen öffentlicher und privater Eigentümer aus unterschiedlichsten Branchen. Mit unseren Erfahrungen und Kompetenzen sind wir in der Lage, komplexe Aufgabenstellungen qualitativ hochstehend, spezifisch und kompetent in tragfähige Lösungen zu überführen. Der breite Erfahrungshintergrund unserer Mitarbeitenden bildet die Basis für unsere Dienstleistungen, die wir nahe beim Entscheidungsträger erbringen – sowohl in der Bauherrenberatung und -vertretung als auch in der umfassenden Planung und Beratung im Bereich der Energie- und Gebäudetechnik. Wir begleiten unsere Kunden zudem erfolgreich bei Areal- und Standortentwicklungen.

Helbling Beratung + Bauplanung agiert als unabhängig tätiges Unternehmen am Markt. Dies sichert unseren Kunden Objektivität, uneingeschränkte Ausrichtung auf ihre Bedürfnisse und damit Handlungsfreiheit. Unsere Dienstleistungen erbringen wir für unsere Kunden mit einer partnerschaftlichen Haltung. Damit orientieren wir uns uneingeschränkt an ihren baulichen und anlagentechnischen Vermögenswerten und schaffen so überzeugende Resultate mit gemeinsamer Prägung.

Helbling PLM Solutions – Ihr Partner für den digitalen Innovationsprozess

IT-Lösungen für Innovation und die funktionsübergreifende Zusammenarbeit im Unternehmen: Wir bieten unseren Kunden Beratungs-, Implementations- und Integrationsdienstleistungen an und können dabei auf das breite und fundierte Wissen unserer Mitarbeitenden zurückgreifen.

PLM Consulting

- Project Management
- Coaching
- Expertisen, Audits & Analysen
- Organisationsberatung
- Prozessoptimierung
- Methoden/Lösungskonzepte
- IT-Architektur/-Infrastruktur

PLM Solutions

Konzeption und Implementation auf Basis der Produkte:

- 3DEXPERIENCE®-Plattform (on Premise/on Cloud)
- CATIA
- ENOVIA
- SIMULIA
- DELMIA
- SmarTeam

PLM Service

- Schulung
- Support (Hotline, vor Ort)
- Firmenspezifische Zusatzentwicklung
- CAM-Postprozessoren
- Outsourcing der Systembetreuung

Product Lifecycle Management

Wir sind ein führender Anbieter von Dienstleistungen und Softwarelösungen auf dem Gebiet des Product-Lifecycle-Managements. Unser Ziel ist es, eine funktions- und standortübergreifende, leistungsfähige und nachvollziehbare Zusammenarbeit von der Produktentwicklung bis zur Fertigung zu ermöglichen. Die Anforderungen aus Digitalisierung, IoT und Industrie 4.0 sind unverändert hoch. Unsere Spezialisten konnten im vergangenen Geschäftsjahr entsprechende Lösungen bei namhaften Kunden konzipieren, konfigurieren und in Betrieb nehmen.

Ein Grossteil der Projekte basiert dabei auf der zukunftsweisenden 3DEXPERIENCE®-Plattform unseres Partners Dassault Systèmes, bei deren Implementation wir eine führende Position einnehmen. Zu unserem Kundenkreis zählen Unternehmen aus unterschiedlichen Branchen wie Hightech, Luft- und Raumfahrt, Fahrzeugbau und Mobilität sowie Maschinen- und Anlagenbau. Mit vielen von ihnen pflegen wir langjährige Partnerschaften. Die Zusammenarbeit ist geprägt von persönlicher Betreuung und Nähe. Dazu gehört neben der Beratung, dem Verkauf und den Lösungsanpassungen vor allem auch der fortlaufende Support im operativen Betrieb.

Globales Erfahrungsspektrum

Unsere Standorte



Schweiz

Helbling Holding AG

Hohlstrasse 614
CH-8048 Zürich
+41 44 438 17 11

Helbling Technik AG

Schachenallee 29
CH-5000 Aarau
+41 62 836 45 45

Helbling Technik Bern AG

Stationsstrasse 12
Postfach 171
CH-3097 Liebefeld-Bern
+41 31 979 16 11

Helbling Technik Wil AG

Hubstrasse 24
CH-9500 Wil SG
+41 71 913 82 11

Helbling Technik AG

Hohlstrasse 614
CH-8048 Zürich
+41 44 438 17 01

Helbling PLM Solutions

Hohlstrasse 614
CH-8048 Zürich
+41 44 986 39 39

Helbling Business Advisors AG

Hohlstrasse 614
CH-8048 Zürich
+41 44 743 84 44

Helbling Beratung + Bauplanung AG

Hohlstrasse 614
CH-8048 Zürich
+41 44 438 18 11

Deutschland

Helbling Holding Deutschland GmbH

Leonrodstrasse 52
DE-80636 München
+49 89 459 29 250

Helbling Technik GmbH

Leonrodstrasse 52
DE-80636 München
+49 89 459 29 250

Helbling Business Advisors GmbH

Leonrodstrasse 52
DE-80636 München
+49 89 459 29 250

Helbling Business Advisors GmbH

Königstrasse 27
DE-70173 Stuttgart
+49 711 120 46 80

Helbling Business Advisors GmbH

Neuer Zollhof 3
DE-40221 Düsseldorf
+49 211 137 07 0

USA

Helbling Precision Engineering Inc.

625 Massachusetts Ave,
Cambridge, MA 02139
USA
+1 617 475 1560

Helbling Precision Engineering Inc.

600 B Street, Suite 300
San Diego, CA 92101
USA
+1 617 475 1560

China

Helbling Shanghai Representative Office

No. 2112 Yanggao Middle Road
Room A305, JieLong Park
Pudong Shanghai, PC200135
+86 21 508 179 29

Helbling Gruppe

Wertvoll durch Innovation